

Opti'Line consultants

GÉNÉRATEUR D'ÉCONOMIES

Vos économies d'aujourd'hui sont vos profits de demain.



EXPERTISES Notre métier : optimiser et sécuriser vos coûts d'exploitation.

Frais financiers

- Recherche d'erreurs d'application des conditions bancaires,
- Calcul du Produit Net Bancaire,
- Benchmark tarifaire,
- Leasings et financement,
- Frais bancaires (frais de gestion de compte, de supports, agios débiteurs ...).

Opti' Line analyse vos relevés, négocie vos frais et veille à ce que vous ne payiez que pour vos réels besoins.

Coûts sociaux

- Charges sociales,
- Contributions patronales,
- Coûts de Mutuelle et Prévoyance,
- Tarification AT/MP,
- Assistance au contrôle URSSAF,
- ...

Opti'Line audite vos charges et vous aide à optimiser vos coûts sociaux.

ÉTHIQUE Nos engagements :

- **Personnalisation** : conseils sur-mesure, adaptés à votre entreprise et à son secteur.
- **Confidentialité** : respect absolu des données qui nous sont confiées, pendant et après la mission.
- **Intégrité** : Opti'Line n'a pas de partenaires à « privilégier » et ne suggère pas systématiquement de remplacer vos prestataires.
- **Clarté** : conditions de rémunération maîtrisées, définies par contrat.

DÉMARCHE D'INTERVENTION Notre approche : clarté à toutes les étapes de la mission.

1

Un diagnostic non facturé. Réaliser des économies consiste à payer uniquement pour ce qui contribue à faire gagner votre entreprise. Pourquoi payer pour voir ? Chez Opti'Line le diagnostic est non facturé.

*Intéressés par une étude ?
Après un premier contact, nous remplissons ensemble un questionnaire auquel vous joignez données, pièces à étudier, ...
Nous détectons ou pas un potentiel d'économies pour aller plus loin.*

2

Une rémunération maîtrisée, négociée sur un engagement d'économies à atteindre. Contrairement à la plupart de nos concurrents, Opti'Line propose deux solutions de rémunération : une liée au résultat des économies réalisées ou un forfait négocié pour un simple audit de l'existant avec nos préconisations pour réduire le poste d'étude demandé. Optimiser votre trésorerie : oui. Changer votre modèle de fonctionnement : non.



Assurances

- Assurances I.A.R.D. (multi-risques Incendie, Accidents et Risques Divers,...),
- RC Pro activité industrielle ou de services,
- Assurances de personnes R.M.P. (Retraite Mutuelle Prévoyance).

Opti' Line analyse vos contrats et vos couvertures de risques pour ne payer que ce dont vous avez besoin.

Fiscalité locale

- Taxe foncière,
- CET (CFE, CVAE,...),
- Taxe Local d'Equipement,
- TASCOM (Taxe sur les surfaces commerciales),
- Taxe sur les bureaux.

Opti' Line analyse vos bases de taxation pour détecter les corrections éventuelles.



Une démarche respectueuse et non-invasive

« Chez Opti'Line, nous ne sommes pas des simples 'cost-killers'. Vos partenaires et prestataires ont été choisis par vous et contribuer à l'équilibre de votre entreprise. Vous aider à payer le juste prix des choses ne sera pas synonyme forcément de changement de prestataire. C'est pourquoi Opti'Line est un des rares acteurs du secteur adossé à un cabinet d'Audit et se refuse à intervenir dans les réorganisations salariales des entreprises ».

Thibault de Vendevre,
Directeur associé d'Opti-Line

Convaincus par les économies à réaliser ?

Vous décidez de votre mode de rémunération : nous signons ensemble un protocole d'intervention avec un forfait fixe maîtrisé en phase audit ou une rémunération aux résultats sur les économies réalisées dans le cadre d'un d'accompagnement.

3

Un déploiement qui privilégie l'échange et la montée en compétences de vos équipes.

Pendant toute la durée du déploiement de nos préconisations, Opti'Line vous accompagne dans vos démarches auprès des différents prestataires, organisations, ... et assure le transfert de compétences à vos équipes.

Envie d'actualiser les informations internes à l'entreprise ? Les différentes phases de notre mission permettent de sécuriser les pratiques existantes par l'Audit interne et la mise en place de nos préconisations.

Optimisez vos coûts d'exploitation ...

- Coûts sociaux,
- Frais bancaires,
- Assurances,
- Fiscalité locale

... et préservez la trésorerie de votre entreprise.

MÉTHODOLOGIE DE LA MISSION

1. IDENTIFICATION DU POTENTIEL

Recueil des données.
Questionnaire.
Documents fournis par le client.

2. AUDIT

Audit et analyse des
données.
Chiffrage des enjeux.
Etat des lieux.

3. REMISE DU RAPPORT

Remise des conclusions.
Exposé des préconisations.
Présentation argumentée
des pistes d'économies.
Détermination d'un plan
d'action pour mise en place.

4. ACCOMPAGNEMENT

Accompagnement.
Mise en place des préconisations.
Assistance auprès des
organisations et prestataires.
Transfert de compétences aux
services internes.